

OPERARE NELLA GRANDE DISTRIBUZIONE ORGANIZZATA



OPERATING IN THE LARGE-SCALE RETAIL TRADE STORES



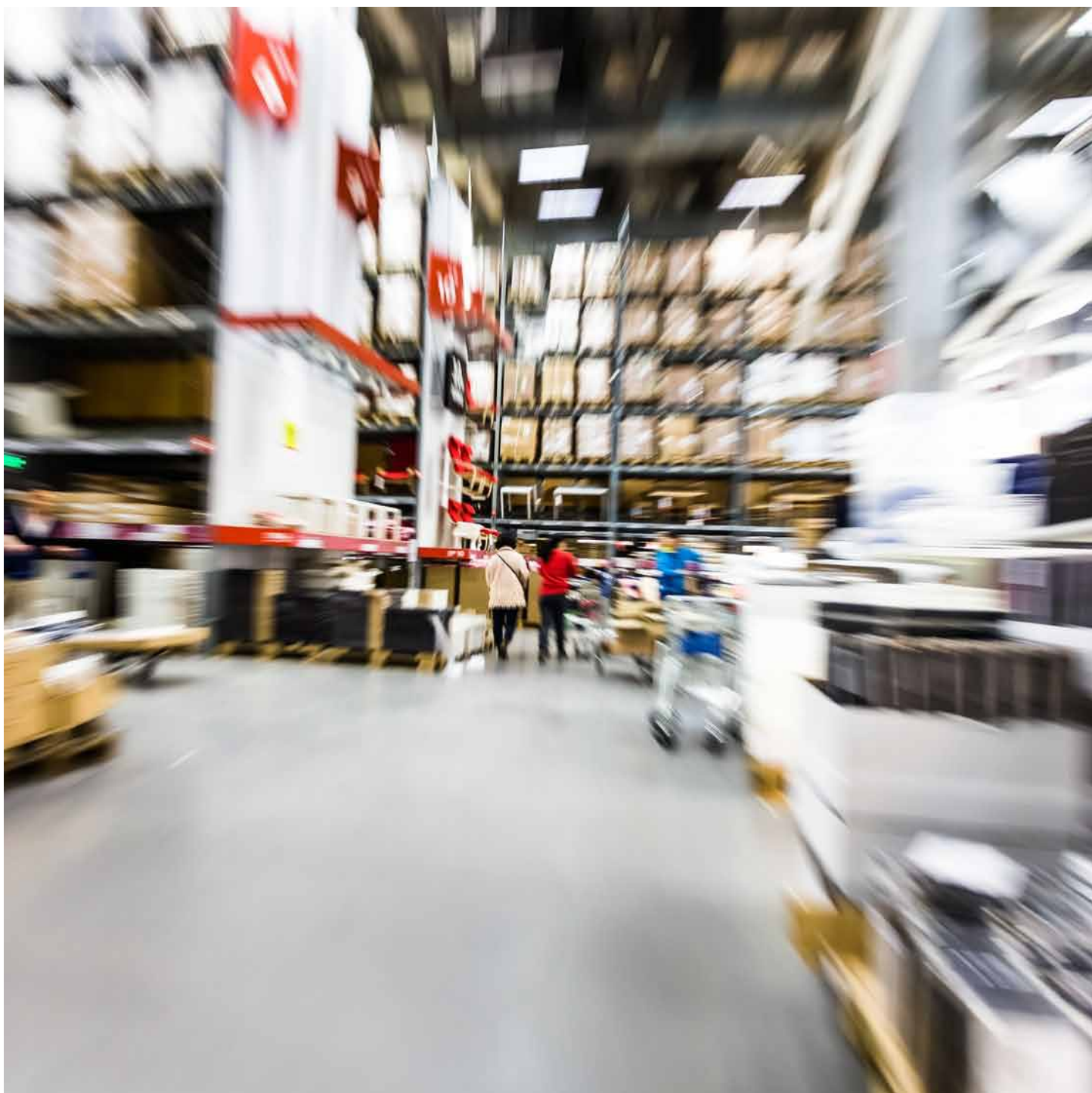
BATHROOM SOLUTIONS SINCE 1974

Operare nella Grande Distribuzione Organizzata

A causa della sua intrinseca complessità organizzativa, la GDO (Grande Distribuzione Organizzata) è un contesto in cui un produttore, se non adeguatamente strutturato con mezzi, persone e giusta attitudine collaborativa, fa fatica a supportare. Negli anni, IBB ha maturato esperienza nel settore della GDO organizzandosi in maniera tale da fornire ai propri clienti un servizio completo che parte dallo sviluppo dell'idea e arriva alla fornitura del prodotto finito.

Operating In the Large-scale Retail Trade stores

since production and sales invariably have an intrinsic multi-faceted organizational complexity, our large-scale retail trade systems provide working platforms in which a company having properly structured resources, people and right collaborative attitude, fully supports their clients. Due to our extensive years of production and manufacturing growth in conjunction with our strong quality commitment, IBB has gained extensive experience in organizing large-scale distribution and adapts well to multi-store operations in such a manner as to provide our clients with a complete service starting with the development of the product idea and culminating in the delivery of the final product.



Monitoraggio continuo

Grazie ad uno staff dedicato, IBB monitora continuamente ogni singolo punto vendita GDO ed instaura con esso una comunicazione privilegiata che permette una rispondenza pressoché immediata sia in termini di fornitura prodotto, sia in termini di supporto commerciale e informativo specifico. IBB è in grado di fornire materiale comunicativo (brochure, espositori, packaging, ecc.) personalizzato su richiesta del cliente.

Continuous monitoring

Thanks to the dedicated staff, IBB continuously monitors each individual point of the retail chain sales and establishes with it a constant communication allowing an almost immediate responsiveness, in terms of product supply, information and service. IBB is also able to provide consumer driven material (brochures, displays, packaging, custom work etc.) based on special client request.



Analisi strategica del prodotto

Attraverso una collaborazione consolidata con agenzie qualificate, IBB è in grado di fornire un'analisi delle tendenze capace di inquadrare l'ambito estetico entro cui sviluppare delle proposte coerenti di prodotto per la GDO, in funzione della clientela verso cui essa vuole rivolgersi. Per IBB questo significa progettare il prodotto richiesto in maniera personalizzata e allinearla alle strategie commerciali del cliente. I prodotti presentati sulla base di quest'analisi sono pensati per una ottimizzazione produttiva con conseguente verifica dei costi in relazione ai prodotti concorrenti.

Strategic product analysis

Through strong partnerships with qualified agencies, IBB is able to provide an analysis of the trends that can finalize any specific design or style for the development of new product proposals for a retail chain, taking into account the markets, which our customer wants to address their products to. This means we always design the required product in a personalized way and align it to the commercial strategies of our customer. The products, based on this analysis, are designed for an optimization of production efficiencies and with consequent costs verification in relation to competing products.

00 Mood board

01 / Minimal



02 / Mecha-organic



03 / Technical



Supporto rete vendita

In una società dove il consumatore è sempre più smaliziato di fronte alle scelte che il mercato propone è necessario che la rete vendita sia in grado di motivare l'acquisto di ogni specifico prodotto. Per tale ragione IBB fornisce ai propri clienti GDO, attraverso incontri, focus Group e discussioni prodotto, un set di strumenti utili a condividere in maniera chiara ed esauriente i valori e le caratteristiche che ciascun prodotto realizzato contiene: questo offre al personale di vendita strumenti e conoscenze in grado di spiegare ad una clientela sempre più esigente le caratteristiche funzionali e concettuali dei prodotti commercializzati.

Support network sales

In today's society where consumers are always more knowledgeable, concerning product-choices offered by the market, it is imperative that a sales force is able to justify the purchase of a product.

For this reason, IBB provides to its retail chain clients, through both meetings and focus group discussions relating to the products, a set of meaningful shareable tools which clearly and comprehensively "sell" the values and characteristics of each product. Hence, our IBB sales staff has all the necessary tools and knowledge to explain, to an increasingly demanding clientele, both the functional and the conceptual features of all the IBB products.





IBB - INDUSTRIE BAGNI BONOMI

Brescia 1974

Fondata dalla famiglia Bonomi, IBB produce accessori per bagno e cucina dal 1974. L'azienda è situata a Bedizzole, in provincia di Brescia, un'area famosa per le competenze nella lavorazione industriale dei metalli. La filosofia IBB è quella di sviluppare e proporre prodotti le cui caratteristiche siano la raffinatezza estetica, la qualità realizzativa, l'attenzione ambientale e la rispondenza alle esigenze di installazione e applicazione: tutto ciò con l'obiettivo di costruire un rapporto di fiducia e soddisfazione con propri partner e clienti. Con passione ed esperienza, IBB in oltre 40 anni di attività ha realizzato soluzioni bagno in grado di migliorare la qualità del vivere quotidiano sia in ambito domestico che in ambienti comunitari. Tali competenze vengono impiegate nella produzione a marchio proprio così come nelle realizzazioni OEM per clienti terzi.

IBB is a family owned company, producing bathroom and kitchen accessories since 1974. The company is based in Bedizzole [a town in the province of Brescia, in Northern Italy], one of the most developed areas for industrial metal production. The core of our mission is the creation of premium-quality, refined products, designed to meet any installation and needed usage in full respect to the environment. Our goal is that of creating successful partnerships with our customers and playing a leading role in the field of bath accessories. For more than 40 years of passion and experience, we've offered bathroom solutions for everyday home living, as well as for public needs, contributing to our customers' wellness. Moreover, we are an Original Equipment Manufacturer (OEM) for several world-leading companies in our industry, as well as in other industrial fields.



**BATHROOM
SOLUTIONS
SINCE 1974**

IBB srl società unipersonale

Via Benaco, 101

25081 - Bedizzole (Brescia) ITALY

T. +39 030 6875811

F. +39 030 6875894

www.industriebonomi.com

Ufficio commerciale Italia | Italian department

T. +39 030 6875890

F. +39 030 6875894

ibbitalia@ibb-bonomi.com

Ufficio commerciale estero | Export department

T. +39 030 6875888

F. +39 030 6875894

export@ibb-bonomi.com